

证券代码：002975

证券简称：博杰股份

珠海博杰电子股份有限公司投资者关系活动记录表

编号：2021-005

投资者关系活动类别	<input type="checkbox"/> 特定对象调研 <input type="checkbox"/> 分析师会议 <input type="checkbox"/> 媒体采访 <input checked="" type="checkbox"/> 业绩说明会 <input type="checkbox"/> 新闻发布会 <input type="checkbox"/> 路演活动 <input type="checkbox"/> 现场参观 <input type="checkbox"/> 其他
参与单位名称及人员姓名	深圳狄道投资基金管理有限公司、深圳市前海粤鸿金融投资有限公司、太平洋证券股份有限公司相关代表，以及黄永长、史逸然等个人投资者
时间	2021年4月23日 15:00-17:00
地点	公司会议室
上市公司接待人员	董事长、董事兼总裁、财务总监、副总裁兼董秘、保荐代表人，及其他部分董监高等人员
投资者关系活动主要内容介绍	<p>上述投资者与公司接待人员进行交流。主要内容如下：</p> <p><b>1、从公司 2020 年报之前的公开资料获悉，子公司奥德维对公司净利润有较大贡献；而在 2020 年报中，未披露具体经营情况，请问是否发展不及预期？基于对奥德维及检测产品的重视，请就其相关情况进行说明。</b></p> <p>答：定期报告中关于子公司的相关信息，遵循了对外披露规则。目前，该子公司业务发展趋势良好、客户扩展积极、产品技术优良，追求和坚持检测技术与品质的领先性，是公司经营发展中一直秉承的策略。</p> <p>下游市场需求有一定的节奏，业绩增速受多重因素共同影响。关于子公司未来业绩情况，敬请以公开信息披露为准。</p> <p><b>2、公司六面视觉检测设备的使用年限、更换周期如何，是否可以 24 小时运作？产品技术、市场需求有无重大不利变化？</b></p> <p>答：在客户需求、市场需求不变情况下，公司设备的寿命年限主要取决于客户使用频率、更新换代频次及折旧情况，不只局限于三到五年，可能使用周期更长。</p>

随着原有技术的进步、新技术的应用，市场需求、客户需求也会变化，公司设备也将不断进行升级，实现更新换代；理论上设备可以 24 小时运作，但最终使用频次主要看客户计划。

公司产品技术稳定，且不断追求新的技术突破；据了解，目前市场需求稳定。

**3、公司射频测试设备的业务体量占比多大；5G 射频测试设备应用的 SUB6 标准、毫米波标准是否为两种标准；客户的射频测试设备测试参数如何，平板电脑是否已经应用毫米波检测技术；射频测试设备的境外竞争对手有哪些？**

答：去年射频测试设备业务对公司业绩贡献较大，但公司业绩增长是各类产品综合贡献的结果。SUB6 标准和毫米波标准是两种不同的测试标准；测试参数取决于客户自身需求，产品具体细节涉及商业机密，敬请理解。竞争对手主要有两家，其中一家是德国企业。

**4、2020 年度 5G 射频测试设备对业绩贡献较大，预计 2021 年情况如何？公司未来贡献较大的产品有哪些？**

答：根据目前情况来看，有关技术应用在持续推广，公司 2021 年在相关业务上力争更多的机会。公司生产运营依靠不同的事业部，每个事业部都有各自业绩增长的目标和计划，力争整体发展不过分局限于某一业务单元。

**5、2020 年度公司与软件关联的业务增长较好，5G 业务也增长较快，两者是否有直接关系？**

答：相关业务增长对含软件业务的增长有一定影响，公司其他自动化设备也有配套软件销售。含软件收入增长应该是整个行业的趋势，体现了行业科技含量日趋增强。

**6、与其他同行公司相比，公司的优势体现在哪些方面？**

答：公司配备专业的运营管理团队，能帮助博杰股份稳步实现战略目标；公司扎根于检测领域多年，有一定的技术沉淀，也持续在做深度研发，挖掘行业痛点、找到解决办法，帮助客户解决难题、降低成本、创造价值；同时，也不断的推出新产品，以保障未来的可持续发展。

**7、从公司 2020 年报中看到，研发人员增加了 70 多名，主要布局在哪块？**

答：公司各事业部目前都在进行自主研发；同时，公司下设技术中心也在持续开发新项目，研发人员增加是整体布局的体现。

**8、公司对人员的激励情况如何，如何防止人才外流？**

答：公司根据员工的贡献情况，按阶段给予奖励。此外，还坚持以“不断创造价值、共同实现梦想”为核心价值观，做好自身经营，努力为员工打造和提供良好的发展与技术交流平台；同时，也已通过股权激励将核心员工与公司利益紧密相连，不断激发员工潜能，同时为公司和员工带来更大的价值。

**9、公司产品是否对标国外公司；打包机的产品情况如何？**

答：公司自主研发的产品会选取对应的对标公司，包括国外公司。在研发项目过程中，实时跟进项目进展，始终追求和坚持行业领先目标，不断突破，以期实现可持续发展。打包机未来成长可观，技术对标国外领先品牌，计划主要采用经销商模式进行业务推广，涉及栈板出货的打包领域，技术上都可实现应用。打包机的研发与生产，得益于公司在非标自动化行业的技术积累，有利于公司业务逐步向标准化产品业务不断发展。

**10、汽车电子领域的检测设备，主要由哪个事业部提供、检测哪些产品？**

答：公司有关汽车电子的相关设备主要集中在事业部三；子公司苏州博坤也有一定的相关业务。设备主要应用于PCBA板的电学测试。

**11、请简要介绍 Mini-LED 检测和 LED 检测情况。**

答：两种检测方式与要求有所不同。相关行业具有一定规模，技术上也发生着颠覆性的变化，所以公司关注到此行业。未来，公司将具体根据行业发展情况确定有关检测设备和产品的销售计划。

**12、与大客户合作，具体涉及非标产品还是标准产品？**

答：如果最终实现的销量不大，一般定义为非标产品；如果未来能推广到行业其他客户，可将非标设备向标准产品发展。

**13、在未来发展过程中，公司将以并购还是自主孵化为主？去年投资了半导体行业公司；近期披露的再融资项目也提及半导体行业，同时披露的签署对外投资协议也有所体现，请问融投资两处的相关项目是否一致？**

答：根据以往经验，相较于自主孵化项目，并购项目对输出管理等文化理念的认可和融合会更有挑战性。公司目前更倾向于自主孵化项目，通过寻找合适的团队，为其提供发展平台，给予一定时间，整个项目团队最终取得的成果一般能让人满意，团队对公司的管理等文化理念认可度也更高，融合度也更好。

	<p>投资相关业务与再融资的用途，最终都会服务于企业运营。具体细节，敬请以对外公告为准。</p> <p><b>14、对鼎泰芯源的下一步计划如何？另外，公司未来规划和定位如何？</b></p> <p>答：按计划推进，目前还在孵化期。</p> <p>公司未来发展主要从两个维度来看，纵向将不断提升产品检测能力，挖掘上下游机遇，实现产品与技术的深度覆盖；横向将发掘除目前主要产品之外、其他应用领域内的发展机会，研发能够替代人工、有一定市场规模的产品。</p>
附件清单(如有)	无
日期	2021年4月23日